

Die größten Renditekiller im Einkauf

Wie Sie Ihre
Einkaufserfolge
innerhalb eines Jahres
nahezu verdoppeln
können!

MEHR WERT WORKSHOPS 2017

impossible


GÜNTHER HAINZ

MEHR WERT, DER BLEIBT

Im Einkauf liegt der Gewinn!

Wie Sie Ihre Einkaufserfolge innerhalb eines Jahres nahezu verdoppeln können!

Klingt unrealistisch?

Aber was, wenn es doch möglich wäre?

- Was würde das für Ihr Unternehmen bedeuten?
- Wieviel mehr Rendite hieße das?
- Wieviel mehr Freiraum für wichtige Investitionen hätten Sie dann?
- Wie würde sich das auf Ihre Wettbewerbsfähigkeit und Ihre Innovationskraft auswirken?
- Welche Konsequenz hätte das für Ihre Mitarbeiter?

Das nehmen Sie mit

- Klarheit über die größten Renditekiller im Einkauf
- Bedeutung dieser Renditekiller für Ihr Unternehmen
- Was Sie dagegen konkret tun können
- Erste Ansätze zur Potenzialerschließung
- Wie Sie nachhaltig und dauerhaft Ihre Rendite erhöhen können

Für wen ist dieser Workshoptag geeignet?

Geschäftsführer, die bereit sind, aus dem Einkauf das Optimum herauszuholen.

Termine

27. April 2017

20. Juli 2017

26. Oktober 2017

Veranstaltungsort

Design Offices

Highlight Towers

Mies-van-der-Rohe-Straße 6

80807 München

Zeitplan und Themen

Beginn: 10.00 Uhr

Ende: ca. 16.00 Uhr

Renditekiller #1

Fehlende Klarheit und Ausrichtung“ – Strategien zu konsequentem Fokus

Renditekiller #2

Unabgestimmte Prozesse, Strukturen und Systeme – Strategien zu konsequentem Barriereabbau

Renditekiller #3

Unproduktives Verhalten – Strategien zu konsequentem Selbstmanagement

Ihr Gastgeber: Günther Hainz

Experte für Produktivitäts- und Leistungssteigerung im Einkauf.

Er gibt seine Erfahrungen aus seiner über 15-jährigen Praxis in renommierten Industrie und Beratungsunternehmen weiter, nicht jedoch als „typischer“ Berater, sondern immer mit dem Fokus, die Unternehmen selbst zu stärken. Sein klares Ziel dabei: „Mehr Wert, der bleibt“

Seine Einsichten vermittelt der bekennende „Anders- und Querdenker“ ebenso anschaulich wie provokant.

Kritisch aber stets konstruktiv durchleuchtet er Strategien und Wege für die konsequente und nachhaltige Steigerung der Unternehmensrendite durch eine verbesserte Einkaufsleistung. Er bekämpft dabei sämtliche Renditekiller und ermöglicht so wichtige Investitionen in die Wettbewerbsfähigkeit und Innovationskraft seiner Kunden.

Bei seinen Kunden sorgt er für Klarheit und Transparenz, baut Barrieren ab und verankert dauerhaft und nachhaltig produktives Verhalten. Dabei bricht er vorhandene Denkmuster ein und ist gerne bereit, auch unbekannte Wege zu beschreiten.

Er fordert von seinen Kunden Eigenverantwortung, Mut und Konsequenz und begleitet diese aktiv über alle Projektphasen hinweg bis hin zur Zielerreichung.

MEHR WERT, DER BLEIBT



Kundenstimmen

„Herr Hainz hat mit seiner fachlichen Einkaufskompetenz einen ganz wesentlichen Beitrag zum Erfolg des Projekts geleistet, mit Einsparungen in zweistelliger Millionenhöhe.“

Bernd Wienhold

EnBW Energie Baden-Württemberg AG

„Günther Hainz hat es geschafft, dass wir trotz all der Widrigkeiten und Herausforderungen die neue Finanzorganisation mit Leben gefüllt haben.“

Jean Vanpol

GlaxoSmithKline GmbH & Co. KG

„Dank der professionellen Beratung von Günther Hainz konnten wir bei unserem Change Projekt Kosteneinsparungen in Höhe von 8 Mio. Euro realisieren.“

Kai Spille

Panasonic Electric Works Europe AG

guentherhainz.de

Die größten Renditekiller im Einkauf

Wie Sie Ihre Einkaufserfolge innerhalb eines Jahres nahezu verdoppeln können!

Anmeldung

Ich melde mich für folgenden Termin verbindlich an:

27. 04. 2017 20. 07. 2017 26. 10. 2017

Anrede · Titel

Vorname

Nachname

Firma

Straße · Hausnummer

PLZ · Ort

Telefon

Email

Datum · Unterschrift

Veranstaltungsort

Design Offices
Highlight Towers
Mies-van-der-Rohe-Straße 6
80807 München

Ihre Investition

397,— Euro je Teilnehmer
Alkoholfreie Getränke und
Mittagessen sind im Preis
inbegriffen (inkl. MwSt.).

Fax · Email · Online

Anmeldung per Fax:

+49.(0)89.41 22 04 10

Anmeldung per Email:

kontakt@guentherhainz.de

Anmeldung Online:

www.xing-events.com

/Renditekiller_Apr17

/Renditekiller_Jul17

/Renditekiller_Okt17

Die Organisation Ihrer Anreise erfolgt in Eigenregie. Bei Stornierung der Anmeldung bis zu 30 Tagen vor Seminarbeginn wird ein Betrag von 50 % der Investition verrechnet. Bei einer späteren Stornierung wird die volle Investition fällig.

Wenn wir von Ihnen nichts Gegenteiliges hören, lassen wir Ihnen gerne regelmäßig unseren kostenlosen Email-Newsletter mit wertvollen Tipps, Anregungen und wissenswerten Informationen zukommen.